

「 私に2時間
くれませんか？」



サロン経営者向けセミナー <梅田>

11月19日(月) 16:00~18:00

1ヶ月先の予約を満席にし、
安定した売上をあげるためのセミナーです。

こちらから、「次いつにしますか？」と聞かなくても、
お客様が自ら、次回の予約を入れていく仕組み、
あつたらしいと思いませんか？

続かない値下げ集客から、継続できる価値集客へ

このセミナーで、手に入るものは・・・

- ・繁栄するサロン経営のためのノウハウが理解できる
- ・小さなサロンの **集客計画** の立て方がわかる
- ・新規顧客を増やすだけではなく、**ファンを増やし** 自動的に予約が埋まる仕組みがわかる
- ・**値下げ競争から脱出する**、具体的な**3つの方法** を知ることができる
- ・明日からあなたのサロンでも簡単にできる、**来店頻度を上げるテクニック** が学べる

サロン経営者向けセミナー 繁栄サロンは、なぜ集客しないのか

【セミナ内容の一部紹介】

- ・繁栄サロンは、なぜ集客しないのか<全体像>
- ・集客し続けるサロンの特徴
- ・集客で重要なのはSEOではなく●●●
- ・集客を考える3つのステップ
- ・集客は逆算で考える
- ・予約を埋めるのは、決していいことではない
- ・お得様へのおもてなし
- ・回数券をずっと使い続けてもらう方法
- ・非常識なポイントカードの使い方
- ・ファミレスに学ぶ！客単価と来店頻度の上げ方
- ・値上げをせずに、客単価を上げる方法
- ・誕生日はがきの意外な使い方

■日時：11月19日（日）16:00~18:00

■場所：大阪梅田周辺

■対象：エステ、リラクゼーション、
ネイル、美容室の経営者の方

■定員：30名

■受講料：3,150円

■お支払い：事前お振込み

■申込方法：インターネット
下記フォームからお申込みください

■お問い合わせ：シームス 長谷川育生
Tel:075-200-4661
Mail:info@seams.biz

お申込みはこちらから

<http://goo.gl/QbezX>