

私に2時間  
くれませんか？



サロン経営者向けセミナー <梅田>  
11月19日(月) 16:00～18:00

1ヶ月先の予約を満席にし、  
安定した売上をあげるためのセミナーです。

こちらから、「次いつにしますか？」と聞かなくても、  
お客様が自ら、次回の予約を入れていく仕組み、  
あったらいいと思いませんか？

続かない値下げ集客から、継続できる価値集客へ

このセミナーで、手に入るものは・・・

- ・ 繁栄するサロン経営のためのノウハウが理解できる
- ・ 小さなサロンの **集客計画** の立て方がわかる
- ・ 新規顧客を増やすだけでなく、**ファンを増やし** 自動的に予約が埋まる仕組みがわかる
- ・ **値下げ競争から脱出する**、具体的な **3つの方法** を知ることができる
- ・ 明日からあなたのサロンでも簡単にできる、**来店頻度を上げるテクニック** が学べる

サロン経営者向けセミナー  
繁栄サロンは、なぜ集客しないのか

【セミナー内容の一部紹介】

- ・ 繁栄サロンは、なぜ集客しないのか<全体像>
- ・ 集客し続けるサロンの特徴
- ・ 集客で重要なのはSEOではな●●●
- ・ 集客を考える3つのステップ
- ・ 集客は逆算で考える
- ・ 予約を埋めるのは、決していいことではない
- ・ お得様へのおもてなし
- ・ 回数券をずっと使い続けてもらう方法
- ・ 非常識なポイントカードの使い方
- ・ ファミレスに学ぶ！客単価と来店頻度の上げ方
- ・ 値上げをせずに、客単価を上げる方法
- ・ 誕生日はがきの意外な使い方

■日時：11月19日（日）16：00～18：00

■場所：大阪梅田周辺

■対象：エステ、リラクゼーション、  
ネイル、美容室の経営者の方

■定員：30名

■受講料：3,150円

■お支払い：事前お振込み

■申込方法：インターネット  
下記フォームからお申込みください

■お問い合わせ：シームス 長谷川育生  
Tel: 075-200-4661  
Mail: info@seams.biz

お申込みはこちらから

<http://goo.gl/QbezX>