

小さなサロンで共に勝つ！

確実に成功したい人のためのサロン戦略

メイン通りから離れたマンションの階段の裏・・・そんな目立たない場所にオープンしたサロン。そんな場所においてまず行った

『3つの軸をもとに確実に成長するための必勝法』

そして、サロンに贈られた**急激に売上を上げる4つの宝物**とは！？

【今回描いてもらいたい成功イメージ】

『お客様に喜んで頂ける事』

『スタッフのやりがいと成長がある事』

『お店としての利益を上げる事』

これらすべてを目指す事が大切と考えます。

優れた技術があったとしても、それはたぶん全てはかなわないでしょう。そして、素晴らしい接客をしたとしてもすべてを成功させる事は難しいでしょう。

なぜならそこには**【上手くいかない理由】**があるのです。

その理由と解決方法をお伝えしてまいります！

～セミナー内容～

- たくさんの新規お客様獲得方法教えます。しかし・・・
- まず、華やかな仕事を捨てることこそ生き残りのコツ。
- やりたくない仕事はするな！
- お客様から欲しいと言われる商品販売とは？
- 新規のお客様の悩みをこっそり引き出す秘訣。
- 密かな悩みを感動に変える方法。
- 一等地で商売をしてはいけない理由とは。 etc.
- そして・・・サロンにとっての**4つの宝物**とは？

お客様の喜び、スタッフのやりがいと成長、そしてお店の利益。

あなたのサロンが確実に、それらの全てを手に入れられますように・・・

- 定員 30名に達し次第締め切り
- 対象 理美容室やエステサロンなどの経営者 または店長クラス、開業したい方
- 開催日時 平成 24 年 11 月 27 日(火)16 時～18 時
- 場所 新宿区西新宿1-5-11新宿三葉(ミツバ)ビル6F ハロー会議室
ハロー会議室 HP <http://www.hello-mr.net/shinjuku-city/shinjuku01/>
- 参加費 3,150 円
- お申込みはこちら→ <http://my.formman.com/form/pc/OPTgwgVYBC8zMq9b/>
- お支払い: 下記の振り込み先に、事前振込みとなります。
東京三菱 UFJ 銀行新宿中央支店 4324168 志賀淳吾

■ 講師プロフィール



志賀淳吾 shiga jungo
1976 年2月生まれ 拓殖大学政経学部・中央理容美容専門学校通信科卒
様々なコンテストにおいて優入賞する・・・しかし、
技術力は上がったが、本当に欲しかったのはお客様とスタッフの笑顔だときづく。
そんな想いのもと、隠れ家的サロン ROMANES 神楽坂 をオープン。
そこから5年間、お客様とスタッフの笑顔と利益をしっかりと生み出す
サロンづくりの為のノウハウを

『ヤル気ある人達に伝えたい』

そんな思いから向井邦雄氏に師事し、リピートコンサルティングを学ぶ。
現在、一般社団法人 美容改善協会認定講師に至る。
また、現場での仕事も今なお継続中。